

Mikrofinanz in Deutschland



„Geld aus der Region
für die Region!“

Workshop der DVS
am 14.01.09 in Göttingen

Beitrag von Falk Zientz

Mikrofinanzfonds Deutschland

Eine Kooperation von



Merkmale von Mikrofinanzierung

Internationale Standards

- Personalkredite
- für wirtschaftliche Aktivitäten ohne Zugang zu Kapital
- Kreditbetrag in Relation zum Monatseinkommen
- Kreditentscheidung nicht primär dokumentenbasiert
- Selbstselektion
- Soziale Kontrolle / relationship lending
- Stufenkredite / steplending
- Kreditausfälle geringer als banküblich

finanzwirtschaftliches Instrument gegen Armut

Der Finanzierungsbedarf

Wofür sind
Mikrokredite?

- Gründung aus der Arbeitslosigkeit
- Finanzierung des ersten großen Auftrages
- Unternehmensentwicklung in kleinen Schritten
- Zielgruppen ohne Zugang zu Bankkrediten

für Gründungen und junge Unternehmen

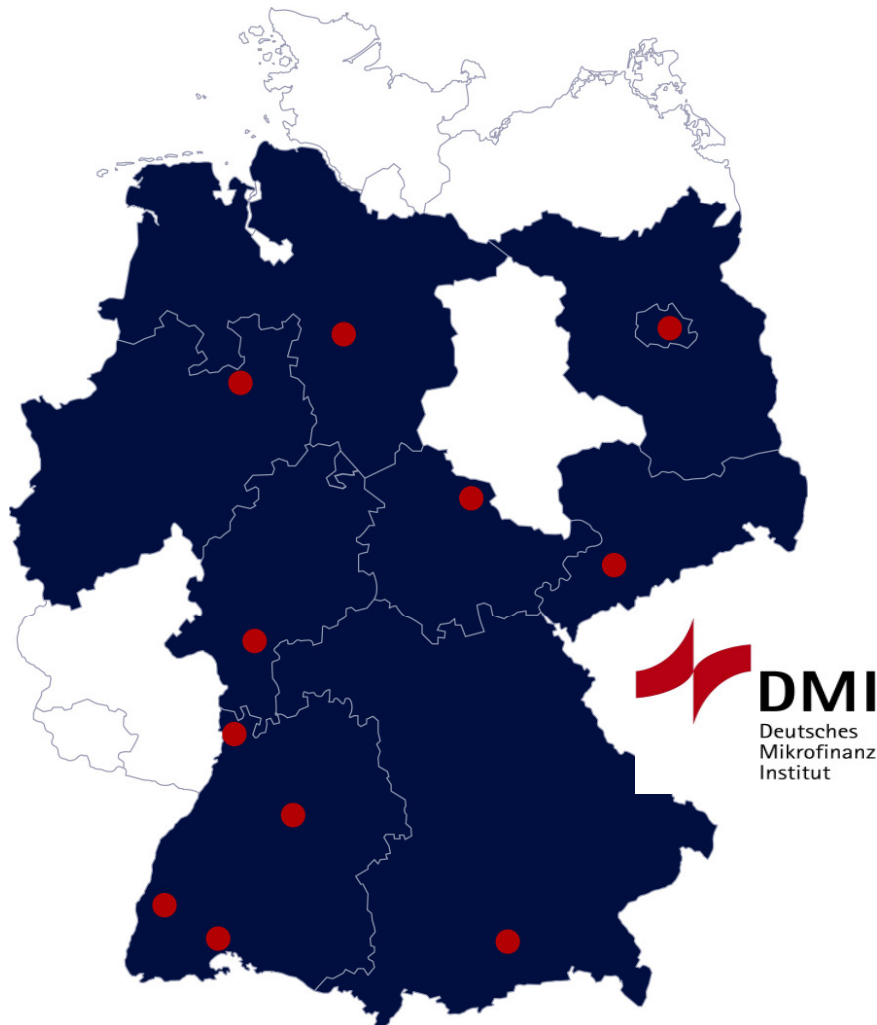
Die Mikrofinanzinstitutionen

Warum spezielle Institutionen?

- setzen auf vorhandene Förderstrukturen
- kennen die Branchen und die Lebensverhältnisse der Kreditnehmer/innen
- haben kurze Wege in Krisenfällen
- nehmen an Training und Benchmarking des Deutschen Mikrofinanz Institutes DMI teil
- erreichen Kreditausfälle unter 10 %

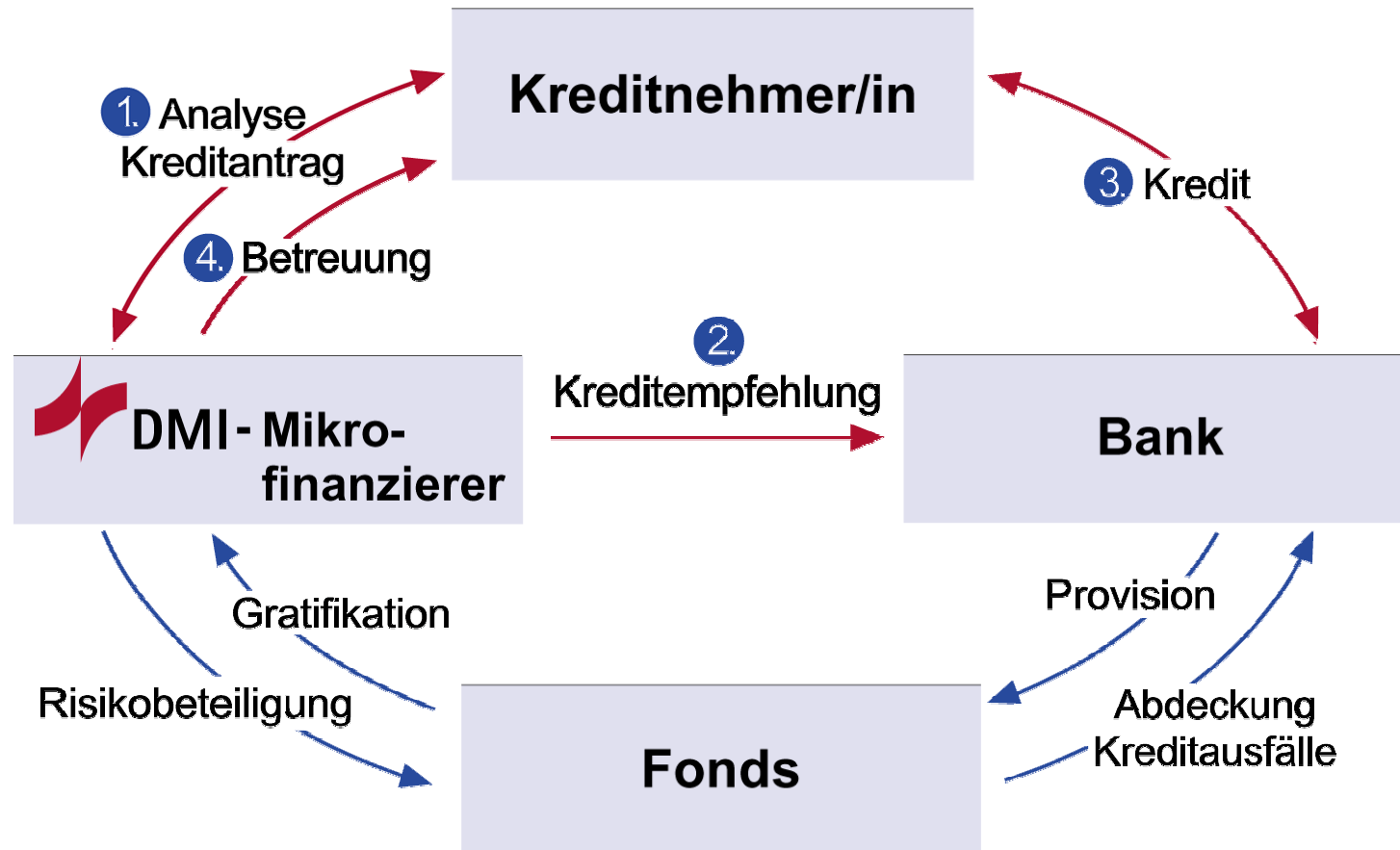
Kompetenzzentren für lokales Kapital

Mikrofinanzinstitutionen in Deutschland



- EnterBusiness, Berlin
- Interessengem. russischspr. Unternehmer, Hannover
- AN Consult, Solingen
- Mozaik Consulting, Bielefeld
- KIZ Mikrofinanz, Offenbach
- Mikrofinanzagentur Thüringen
- MONEX Mikrofinanz, Baden-Württemberg
- GUM Mikrofinanzierung, Chemnitz, München
- Nordhand, Dortmund
- NW-microfinance, Dortmund
- Mikrofinanzwerk Pfalz

Ablauf Kreditverwaltung



Grundlagen von Mikrofinanzinstitutionen

Mikrofinanzfonds als Partner

- Mikrofinanzinstitutionen entstehen aus:
 - Gründungszentren, Beratungsorganisationen
 - öffentliche Stellen, Wirtschaftsförderung, Stadtteilbüros
- Der Mikrofinanzfonds Deutschland bietet an:
 - Gratifikationen bei Kreditausfällen unter 10 %
 - Beispiel: Kreditvolumen = 100.000 Euro
5 % Ausfall = 5.000 Euro von Fonds
15 % Ausfall = 5.000 Euro an Fonds
- Eine wirtschaftliche Tragfähigkeit ist erreichbar:
 - 100 Kredite p.a., 7.000 €, 3 % Ausfall
 - = Gratifikation vom Fonds 49.000 € p.a.

Anforderungen zum Aufbau und Betrieb

aus eigenen und
öffentlichen
Mitteln

- Trainings und Implementierung durch DMI
 - Tagessätze über insg. 5.000 - 15.000 €
- Haftungskapital in Höhe von 20 % des Kreditvolumens
 - auch Bürgschaften von Förderbanken möglich
 - nach drei erfolgreichen Jahren Reduzierung möglich
- Aufbauleistung = 1 Person für 6 - 12 Monate
- laufende Kreditbetreuung
 - 0,5 Stellen für die ersten 50 Kredite
 - Zielgröße: 1 Stelle für 100 bis 200 Kredite

Kooperation mit Förderern

Hebelwirkung für
Fördermittel

- Mögliche Fördermittelgeber:
 - Arbeitsagenturen, Argen, Jobcenter
 - Kommunen, Wirtschaftsförderer
 - Banken, Ministerien
- Vorteile für Fördermittelgeber:
 - Das fünffache Volumen kann an Mikrokrediten vergeben werden.
 - bundesweites und zeitnahes Benchmarking
 - niedrige Ausfallquoten
 - Synergieeffekte mit bestehenden Beratungsangeboten

Mikrofinanz in Deutschland



Mikrofinanzfonds Deutschland

Falk Zientz

Christstr. 9

44789 Bochum

0234 5797162

mikrofinanz@gls.de

www.mikrofinanzfonds.de